



HellermannTyton

HellermannTyton är ledande på att organisera kabel och ledning, med produkter och system inom områdena- Skydda, Fästa, Märka, Bunta och Koppla. Vårt huvudkontor i Sverige ligger i Järfälla och vi har försäljningskontor i Umeå, Fagersta, Karlstad, Göteborg, Ljungby och Malmö. I övriga Norden finns vi med egna bolag i Norge, Finland, Danmark och Ryssland, samt bearbetar Baltikum genom en lokal distributör i dessa tre länder. Från centralagret i Järfälla sköter vi alla leveranser inom Sverige, samt till våra kunder i Finland, Danmark, Ryssland och Baltikum. I Norge sker distribution från eget lager. Vårt europeiska huvudkontor ligger i Tornesh i Tyskland, med utveckling, tillverkning och lagerhållning. Vi karaktäriseras av: Starkt Kundfokus - Produktsortiment i Världsklass - Global leverantör med Egen Tillverkning & Utveckling - Lokal Närvaro - Kundenpassade Produkter - Flexibla Logistislösningar.

Nordisk Säljare/ Produktchef LAN & WAN

Tillsammans med vårt engelska produktbolag, HellermannTyton Data, kommer vi att öka våra marknads- och försäljningsaktiviteter med kunder inom Bredbandsutbyggnad respektive Datacenter i Norden. Vi kommer att fokusera på våra unika produkter inom Fiberboxar & RapidNet. Vi vänder oss till Kommuner, Energiverk, Nätägare och till Datacenter samt i viss utsträckning även till Installatörer.

Beskrivning av tjänsten:

Du kommer att ingå i företagets nordiska försäljningsorganisation och rapporterar till Marknads- och Försäljningschefen. Vi bedömer att du kommer att använda 50% av din tid för kunder i Sverige. Övrig tid bearbetar du kunder i Finland, Danmark & Baltikum. I Norge kommer du till viss del att bearbeta kunder inom Bredbandsutbyggnad. Placeringsort är på vårt huvudkontor i Järfälla. Du kommer att ha sälj- och produktansvar där tyngdpunkten ligger på aktiv kundbearbetning och försäljning. Du kommer även att stödja övriga försäljningsorganisationen med teknisk kompetens inom dina produktområden samt en del produktadministration. Som en naturlig del i arbetet kommer du ha nära kontakt med HellermannTyton Data i England.

Din bakgrund:

För att lyckas bra som Sälj- & Produktchef tror vi att du innehar merparten av följande kompetenser och förmågor:

- **Säljferenhet:** Du är en entreprenör med eget driv med förmåga och vilja att sälja från "ax till limpa".
- **Språkkunskaper:** God uttrycksförmåga i svenska och engelska språken.
- **Resor:** Du tycker om mötet med kunden och ser det som naturligt och kul att resa i jobbet.
- **Struktur:** Du har ett organiserat och strukturerat arbetssätt och hanterar administration som en naturlig del inom ditt ansvarsområde.
- **IT-verktyg:** Du är van att arbeta med IT-verktyg som Microsoft och Outlook samt har en vilja att arbeta med säljstödssystem som en naturlig del i arbetet. Har du erfarenhet av Movex/M3 från Lawson är det meriterande.
- **Branscherfarenhet:** Erfarenhet från Bredbandsutbyggnad och/eller Datacenter är meriterande.
- **Eget produktansvar:** Då du kommer arbeta självständigt och har eget ansvar för produktgrupperna förutsätter vi att du tycker om att arbeta med hela säljprocessen.
- **Personligt nätverk:** Har du ett personligt nätverk av kontakter inom kommuner, energiverk, nätägare och större datacenter är det meriterande.

Vi erbjuder:

Vi är ett internationellt stabilt företag med ett högkvalitativt, konkurrenskraftigt och kundanpassat produktutbud som gör varje kundkontakt till en god affärsmöjlighet. Förutom ett bra produktutbud har vi en mycket bra intern organisation som gör allt för att maximera kundnyttan, vilket även ska vara ett prioriterat område för dig. Vi erbjuder både interna och externa utbildningar så att du ska känna höjd kompetensnivå och personlig utveckling som ett mervärde i att vara anställd hos HellermannTyton. Vår låga personalomsättning vittnar om en fungerande laganda och företagskultur inom vår nordiska organisation. Vi erbjuder frihet under ansvar och utgår från att du uppskattar lagarbete.

Närmare information / Ansökan:

I denna rekrytering samarbetar vi med Mannerdahl Rekrytering & Organisationsutveckling AB. Vill du veta mer om tjänsten är du välkommen att kontakta rekryteringskonsult, Donald Mannerdahl, 08-446 19 60. För mer information om företaget besök gärna www.hellermanntyton.se eller www.htdata.co.uk Din ansökan med personligt brev och meritförteckning sänder du senast den **27/3** per epost till plats@mannerdahl-rekrytering.se

